

RAÚL CADENA LOZANO – JULIÁN HERRERA CALDERÓN

Magistrados Auxiliares
Sala de Casación Penal
Corte Suprema de Justicia

**REFLEXIONES SOBRE EL TESTIMONIO,
LA ARGUMENTACIÓN JURÍDICA Y LAS
TÉCNICAS DE INTERROGATORIO Y
CONTRAINTERROGATORIO EN EL
SISTEMA ACUSATORIO**

Edición 1

(Recopilación y actualización)



**EDICIONES NUEVA JURÍDICA
2010**

ÍNDICE GENERAL

CAPÍTULO I

PRINCIPIOS DEL SISTEMA PROCESAL COLOMBIANO

1. ORALIDAD.....	17
2. INMEDIACIÓN.....	21
3. CONCENTRACIÓN.....	32
4. PUBLICIDAD	36
5. CONTRADICCIÓN.....	38

CAPÍTULO II

ALGUNAS REFLEXIONES SOBRE LA PRUEBA TESTIMONIAL

1. EL DEBER DE RENDIR TESTIMONIO	41
Renuncia	45
Interrogatorio a indiciado.....	45
Alegación inicial.....	45
2. TESTIGO DE REFERENCIA	47

3. TESTIMONIO DEL INFANTE	48
a. Inmadurez sociológica e inmadurez moral	55
b. Imaginación	55
c. Sugestión.....	57
d. Distracción y atención.....	58
4. TESTIMONIO TÉCNICO Y TESTIMONIO DE PERITO	61
5. EL TESTIGO Y SU CAPACIDAD	68
5.1. La sugestión y percepción	68
a. La visión o sentido de la vista	70
b. La audición o sentido del oído	72
c. El olfato o sentido del olor.....	73
d. El gusto o sentido del sabor	74
e. El tacto	74
Elementos de la percepción	75
La memoria	79
Las alucinaciones	84
Tipos de alucinaciones	85
6. EL TESTIMONIO Y LA AFECTIVIDAD.....	86
El interés.....	87
El prejuicio	88
La pasión.....	89
a. El amor.....	89
b. El odio	90
c. La vanidad	90

CAPÍTULO III
LA ARGUMENTACIÓN

Qué es un discurso?	91
ETAPAS DE LA ELABORACIÓN DEL DISCURSO Y SUS PARTES	91
1. EL EXORDIO	93
2. LA NARRACIÓN.....	93
2.1. Requisitos de la narración	94
2.2. Principios de la narración.....	95
3. LA ARGUMENTACIÓN EN SÍ	95
3.1. Qué es el argumento?.....	95
3.2. Qué es la argumentación	96
3.2.1. Teoría de la argumentación	96
3.2.2. Tipos de argumentación	103
3.2.3. Clases de argumentos	103
3.2.4. El texto argumentativo	104
3.2.4.1. Estructura del texto argumentativo.....	104
3.3. La lógica argumentativa	105
3.4. Errores en la argumentación	105
3.5. Argumentación, persuasión y manipulación.....	106
3.6. Qué es una falacia	110
3.6.1. Causas de las falacias.....	111
3.6.1.1. Al abandono de la racionalidad	111
3.6.1.2. No discutir la cuestión en litigio.....	112
3.6.1.3. No respaldar lo que se afirma	112

3.6.1.4. Olvidos y confusiones	112
3.6.2. Clases de falacias	113
3.6.2.1. ¿Eludir la cuestión que se debate?	115
3.7. ¿Ofrecer razones sólidas?	115
3.7.1. ¿Son premisas las que suministren un rechazo efectivo a los desafíos razonables al argumento?...	117
3.7.2. Las formas básicas de inferencia: Inducción, deducción e hipótesis	118
3.8. ¿De donde nacen los argumentos?	120
3.8.1. El sentido común.....	120
3.8.2. Nuestro punto de apoyo: lo ya conocido	120
3.8.3. Cómo conocemos.....	121
3.8.4. La observación.....	121
3.8.5. La experiencia propia	121
3.8.6. La experiencia ajena	122
3.9. ¿Qué es un buen argumento?	122
3.9.1. ¿Qué se afirma?.....	123
3.9.2. ¿En qué se basa?.....	124
3.9.3. ¿Están respaldadas las premisas?	125
3.9.4. ¿Qué fuerza tiene la conclusión? ¿Necesita matices? ..	125
3.9.5. ¿En qué condiciones sería refutable, es decir, fallaría el argumento?	127
3.10 Preparación de la intervención en el juicio oral	128
3.11. Cuando vaya a preparar los alegatos tenga en cuenta ..	130
3.11.1. Duración de la intervención.....	131

3.11.2. Cuando se prepara la argumentación tenga en claro lo siguiente.....	131
3.11.3. En la introducción tenga en cuenta que	133
3.11.4. En el desarrollo del discurso tenga en cuenta ...	133
3.11.5. En la conclusión tenga en cuenta.....	134
3.11.6. Lenguaje	137
3.11.7. Mirada	137
3.11.8. Lenguaje corporal	138
3.11.9. Imagen.....	139
3.11.10. Medios de apoyo audiovisual	139
3.11.11. Fichas de apoyo	140
3.11.12. Captar la atención del público.....	140

CAPÍTULO IV

EL INTERROGATORIO

1. DEFINICIÓN Y OBJETIVO	143
2. EL INTERROGADOR	146
2.1. Características	146
2.1.1. Cualidades personales.....	146
2.1.2. Habilidades y destrezas especiales.....	149
3. ENTREVISTA Y PREPARACIÓN DEL TESTIGO	149
3.1. El lenguaje en la entrevista	154
3.2. Recomendación y reglas	158
a. Acreditar al testigo.....	159

b. Sencillez	161
c. Las preguntas de introducción, transición y orientación resultan atinadas.....	162
d. Descripción de la escena de los hechos	163
e. El interrogatorio debe ser ameno	165
f. Necesidad de hacer preguntas abiertas y no sugestivas...	166
g. En principio, no ocultar las debilidades del testigo....	167
h. Atención a la respuesta del testigo	167
4. CLASES DE PREGUNTAS PROHIBIDAS EN EL INTERROGATORIO Y CONTRAINTERROGATORIO.....	167
4.1. Preguntas argumentativas.....	168
4.2. Preguntas capciosas o engañosas.....	169
4.3. Preguntas compuestas	170
4.4. Preguntas conclusivas	170
4.5. Preguntas confusas, ambiguas o vagas	170
4.6. Preguntas de opinión.....	171
4.7. Preguntas especulativas	171
4.8. Preguntas irrelevantes o impertinentes	171
4.9. Preguntas ilegales.....	172
4.10. Preguntas repetitivas.....	173
4.11. Preguntas sugestivas	173
4.12. Preguntas tendenciosas.....	173
4.13. Preguntas que vulneran la excepción de declarar..	173

CAPÍTULO V

EL CONTRAINTERROGATORIO

1. DEFINICIÓN, ORIGEN Y OBJETIVO.....	175
1.1. Obtención del testimonio que apoya la teoría del caso del contrainterrogador.....	184
1.2. Limitar el efecto negativo del testimonio adverso en la teoría del caso del contrainterrogador	185
1.3. Destruir o desacreditar el relato del testigo de la contraparte	186
1.4. Desacreditar el testigo de la contraparte	186
2. ESTRUCTURA	189
3. RECOMENDACIONES Y REGLAS.....	190
3.1. Sea breve.....	190
3.2. Formule preguntas sencillas	190
3.3. Utilice preguntas sugestivas	191
3.4. Sólo pregunte si conoce su respuesta	191
3.5. Escuche al testigo.....	192
3.6. No se conforme con el testigo	192
3.7. No argumente al testigo y no permita que dé explicaciones	192
3.8. No repita las preguntas formuladas en el interrogatorio.....	193
3.9. Cuándo se debe contrainterrogar.....	193
3.10. Sepa cuándo terminar	196

4. PREPARACIÓN	197
4.1. La decisión de contrainterrogar.....	197
a. ¿El contrainterrogatorio hace daño a la teoría del caso? ..	197
b. ¿El testigo resulta importante?	198
c. ¿Es el testimonio creíble?	198
d. ¿Dijo el testigo menos de lo que se esperaba de él?... ..	198
e. ¿Cuáles son las expectativas ciertas en el contrainterrogatorio?.....	199
f. ¿se deben tomar riesgos al repreguntar?.....	199
5. LA PREPARACIÓN EN SÍ.....	200
6. PREGUNTAS DENTRO DEL CONTRAINTERROGATORIO.....	203
7. SUGERENCIAS ESPECIALES DEL CONTRAINTERROGATORIO ..	209

CAPITULO VI

LAS OPOSICIONES

1. DEFINICIÓN Y ALCANCE.....	211
2. CUESTIONAMIENTOS REFERIDOS A LA OPOSICIÓN	219

CAPÍTULO VII

TEORÍA DEL CASO

1. BREVE RESEÑA DE LA TEORÍA DEL CASO	223
2. CARACTERÍSTICAS DE LA TEORÍA DEL CASO.....	225
1. Sencilla.....	225

2. Creíble.....	225
3. Lógica.....	225
4. Flexible.....	226
3. ELEMENTOS QUE CONFORMAN LA TEORÍA DEL CASO	226
3.1. Fáctico	226
3.2. Jurídico.....	227
3.3. Probatorio.....	227
4. PRESUPUESTOS PARA ELABORAR UNA TEORÍA DEL CASO ...	227
a. Premisa jurídica.....	227
b. Premisa fáctica	228
c. La conclusión	228

CAPÍTULO VIII

APÉNDICE JURISPRUDENCIAL

APÉNDICE JURISPRUDENCIAL.....	229
BIBLIOGRAFÍA	315